



Responsable de compte junior / Responsable des ventes au détail

À ce poste, tu seras l'interlocuteur privilégié pour les questions opérationnelles de nos clients et les interfaces internes au sein du groupe de produits « Charcuterie ». Tu assisteras notre responsable de compte dans ses tâches quotidiennes et contribueras ainsi de manière significative au succès de nos clients et de nos partenaires internes.

Bell Suisse SA
Elsässerstrasse 174
4056 Bâle

Type de contrat Durée indéterminée
Taux d'occupation 100%
Début de l'emploi de suite ou à convenir
Langue allemand
Modèle de temps de travail Horaires variables

Tu as encore des questions ?



Dogan Karakoyun
Responsable de l'administration
des ressources humaines
+41 58 326 24 13

Postuler en ligne



Tu trouveras tous les détails en ligne ainsi que la possibilité de postuler directement.

Tes tâches

- Élaboration de demandes de prix, de calculs de prix et d'offres
- Optimisation des processus et amélioration de l'efficacité dans le secteur de la charcuterie au détail
- Conduite de projets liés aux nouveaux produits et planification des activités saisonnières
- Réalisation d'analyses et de rapports personnalisés, ainsi que préparation de documents de réunion, de présentations et de dossiers de vente pour le KAM responsable
- Contrôle et gestion du plan d'action (rapprochement budgétaire, quantités livrées, précommandes, etc.)
- Tâches administratives telles que le traitement des retours, des avoirs, des réclamations, des commandes tests, etc.
- Garantir la satisfaction des clients, ainsi que la circulation de l'information vers les supérieurs hiérarchiques et les interlocuteurs concernés

Ce que tu apportes

- Formation commerciale de base achevée ; une expérience dans le secteur agroalimentaire serait un atout
- Première expérience professionnelle dans les Ventes, la gestion des grands comptes ou la gestion des catégories
- Expérience dans la participation ou la gestion de projets
- Très bonne maîtrise de l'allemand ; la maîtrise du français est un atout
- Bonnes compétences pratiques dans l'utilisation de Microsoft Office, en particulier Excel et PowerPoint
- Sens aigu du service client et de l'orientation client
- Intérêt pour l'industrie de la transformation de la viande
- Personnalité proactive, autonome et dotée d'un sens aigu de la communication

Ce que nous proposons



Équilibre entre vie professionnelle et vie privée

Un bon équilibre entre vie professionnelle et vie privée est important pour nous. Tu bénéficieras d'au minimum 25 jours de vacances ainsi que d'un système transparent de saisie électronique du temps de travail. Cela te permet de compenser d'éventuelles heures supplémentaires de manière flexible par des jours de congé supplémentaires.



Restauration

L'art culinaire nous tient à cœur : des repas fraîchement préparés dans notre restaurant du personnel, un menu de midi avec soupe et salade, de l'eau, du thé et des fruits gratuits ainsi que des produits de qualité à prix fortement réduits vous attendent dans notre magasin d'usine.



Mobilité

Profite d'un accès pratique aux transports en commun, de subventions intéressantes pour les titres de transport et de places de parking en nombre suffisant dans le parking.



Possibilités de développement professionnel

Développe tes connaissances grâce à des offres de formation continue étendues, des formations de qualité au Centre de formation Coop et de nombreuses possibilités d'évolution personnelle.