

Responsable régional / Chargé de mission MBU (h/f/d) - Région de Stuttgart/Karlsruhe - Télétravail

En tant que responsable régional/responsable des clients MBU (h/f/d), tu mènes, dans le cadre défini, les entretiens annuels avec les clients MBU et tu mets en œuvre de manière autonome les accords conclus sur le point de vente. Tu fais le lien entre le responsable des grands comptes et les partenaires commerciaux.

Hilcona Feinkost GmbH
Am Park 15-17
70771 Leinfelden-Echterdingen

Type de contrat Durée indéterminée
Taux d'occupation 100%
Début de l'emploi de suite ou à convenir
Langue allemand

Tu as encore des questions ?



Birgit Schmidinger
Responsable des ressources humaines
+41 58 895 92 91

Postuler en ligne



Tu trouveras tous les détails en ligne ainsi que la possibilité de postuler directement.

Tes tâches

- Mener de manière autonome les entretiens annuels avec les clients et les cadres intermédiaires afin de consolider et de développer des partenariats à long terme
- Gestion et développement des relations clients existantes
- Prospection de nouveaux clients
- Négociation des conditions de placement, amélioration de la visibilité des produits et mise en œuvre de mesures visant à augmenter les ventes
- Participation à des salons professionnels en vue de l'expansion du marché et de l'entretien du réseau
- Élaboration et mise en œuvre de stratégies commerciales visant à atteindre les objectifs de chiffre d'affaires
- Identification permanente des potentiels du marché
- Planification autonome des tournées
- Conseil de qualité en matière de développement de la catégorie

Ce que tu apportes

- Tu as suivi une formation commerciale ou possèdes une qualification équivalente dans le domaine concerné
- Expérience dans le domaine de la vente ou de la gestion des grands comptes
- Bonne connaissance des structures du commerce de détail alimentaire en Allemagne, ainsi qu'un enthousiasme pour nos produits et les acteurs de ce secteur
- Tu possèdes un sens aigu de la négociation, d'excellentes compétences en communication, ainsi qu'un sens aigu du service client
- Tu maîtrises parfaitement les systèmes ERP et CRM
- Tu aimes travailler dans un environnement dynamique et stimulant, tu apprécies de travailler de manière autonome et tu n'hésites pas à remettre en question les processus de manière critique
- Grande affinité avec les données de marché et les données sur les consommateurs
- Permis de conduire de catégorie B en cours de validité

Ce que nous proposons



Équilibre entre vie professionnelle et vie privée

Tu bénéficies de 30 jours de congés, d'un système d'horaires flexibles et de congés spéciaux pour des événements personnels importants tels que le mariage, la naissance d'un enfant ou un déménagement. De plus, tu peux organiser tes journées de travail en télétravail.



Mobilité

Profite d'une voiture de service que tu peux également utiliser à titre privé, ainsi que du remboursement de tes frais de déplacement professionnels – pour des trajets durables et sans souci !



Possibilités de développement professionnel

Développe tes connaissances grâce à un large éventail de formations, aux cours de haute qualité proposés par le Centre de formation Coop et à de nombreuses possibilités de développement personnel telles que le mentorat et le coaching.



Santé

Ton bien-être est important pour nous : profite de notre programme de gestion de la santé et travaille de manière ergonomique et confortable depuis ton poste de télétravail !