



Responsable de secteur/conseiller MBU (h/f) - région de Stuttgart / Karlsruhe REMOTE

En tant que chef de secteur/conseiller MBU (h/f), tu négocies des entretiens annuels avec les clients MBU dans le cadre défini et tu mets en œuvre les accords fixés de manière autonome sur le point de vente. Tu es l'interface entre le Key Account et les partenaires commerciaux.

Hilcona Feinkost GmbH
Am Park 15-17
70771 Leinfelden-
Echterdingen

Type de contrat Durée indéterminée
Taux d'occupation 100%
Début de l'emploi de suite ou à convenir
Langue allemand
Modèle de temps de travail Temps de travail hybride après concertation

Tu as encore des questions ?



Karolina Littau
Partenaire commercial RH
+49 2957 6954430

Postuler en ligne



Tu trouveras tous les détails en ligne ainsi que la possibilité de postuler directement.

Vos tâches

- Réalisation autonome d'entretiens annuels avec les clients et les MBU afin d'assurer et de développer des partenariats à long terme
- Suivi et développement des relations clients existantes
- Acquisition de nouveaux clients
- Accords de placement, amélioration de la visibilité de la marchandise, ainsi que la mise en œuvre de mesures visant à augmenter les ventes
- Participation à des salons pour élargir le marché et entretenir le réseau
- Elaboration et mise en œuvre de stratégies de vente pour atteindre les objectifs de chiffre d'affaires
- Détermination permanente des potentiels de marché
- Planification de tournées sous sa propre responsabilité
- Conseil qualitatif en vue de la catégorie Développement

Ce que vous apportez

- Tu as terminé une formation commerciale ou une qualification équivalente dans le domaine concerné
- Expérience dans le domaine de la vente ou du Key Account Management
- Bonne connaissance des structures du commerce alimentaire de détail en Allemagne, ainsi que de l'enthousiasme pour nos produits et les personnes travaillant dans le secteur de la distribution alimentaire
- Tu as un sens aigu de la négociation, de fortes compétences en communication, ainsi qu'une forte orientation client et service
- Travailler avec des systèmes ERP et CRM ne t'est pas étranger
- Tu aimes travailler dans un environnement vivant et frais, tu apprécies une méthode de travail autonome et tu n'as pas peur de remettre en question les processus de manière critique
- Haute affinité avec les données du marché et des shoppers
- Permis de conduire valable de classe B

Ce que nous proposons



Équilibre entre vie professionnelle et vie privée

Vous bénéficiez de 30 jours de congés, d'un système d'horaires flexibles et de congés spéciaux pour des événements personnels importants tels que le mariage, la naissance d'un enfant ou un déménagement. De plus, vous pouvez organiser vos journées de travail en télétravail.



Mobilité

Profitez d'une voiture de service que vous pouvez également utiliser à titre privé, ainsi que du remboursement de vos frais de déplacement professionnels – pour des trajets durables et sans souci !



Possibilités de développement professionnel

Développez vos connaissances grâce à un large éventail de formations, aux cours de haute qualité proposés par le Centre de formation Coop et à de nombreuses possibilités de développement personnel telles que le mentorat et le coaching.



Santé

Votre bien-être est important pour nous : profitez de notre programme de gestion de la santé et travaillez de manière ergonomique et confortable depuis votre poste de télétravail !