

Senior Controller mit Schwerpunkt Sales Performance 80-100%

Werde Teil der Bell Food Group und gestalte mit uns die Zukunft der Ernährung! Als führendes Unternehmen der Lebensmittelbranche verbinden wir Tradition mit Innovation und schaffen hochwertige Produkte, die Millionen Menschen begeistern. Bringe deine Leidenschaft, Kreativität und dein Talent ein spannende Karrierechancen warten auf dich!Als Business Partner im Group Finance Team gestaltest du die finanzielle Steuerung eines wichtigen und international aufgestellten Vertriebsbereichs aktiv mit. Mit Schwerpunkt auf Sales Performance baust du gemeinsam mit dem Sales- und Marketing & Portfolio-Management das gruppenweite Vertriebscontrolling strategisch weiter aus - analysierst, strukturierst und machst komplexe Zusammenhänge steuerbar.

Hügli Nahrungsmittel GmbH
Güttingerstrasse 23
78315 Radolfzell

Vertragsart	Unbefristet
Pensum	80% - 100%
Stellenantritt	ab sofort
Sprache	Deutsch
Arbeitszeitmodell	Gleitzeit

Hast du noch Fragen?



Cédric Martin
Talent Acquisition Specialist
+41 58 326 3187

Online Bewerben

Alle Details findest du online sowie die Möglichkeit dich direkt zu bewerben.

Deine Aufgaben

- Aufbau und Weiterentwicklung eines gruppenweiten Vertriebscontrollings mit Schwerpunkt Sales Performance zur Sicherstellung von Umsatz-, Margen- und Kostentransparenz
- Enge Zusammen mit dem Sales-Management zur Analyse verkaufsrelevanter Prozesse und Identifikation von Effizienz- und Wachstumspotenzialen
- Begleitung strategischer Massnahmen, z.B. im Bereich Angebotskalkulation/Pricing, Portfolio Management, Vertriebskosten oder Strukturentwicklung
- Mitwirkung an Monatsabschlüssen: Plausibilisierung von Erlösminderungen und Vertriebskosten
- Koordination des Budgetierungs- und Forecast-Prozesses (Umsatz, DB1, Vertriebskosten) für den Vertriebsbereich auf Gruppenebene
- Begleitung bereichsspezifischer Investitionen und Projekte als betriebswirtschaftlicher Sparringpartner
- Unterstützung bei der Einführung einer SAP-basierten Angebotskalkulation und BI-gestützter Reportinglösung

Das bringst du mit

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium FH, Uni) oder Weiterbildung mit Schwerpunkt Finanzen/Controlling
- Mehrjährige, einschlägige Berufserfahrung im Controlling mit Schwerpunkt Sales Performance - idealerweise im internationalen Umfeld oder in der Konsumgüterbranche
- Sehr gute Kenntnisse in SAP FI/CO und BI-Tools
- Analytisches Denkvermögen, hohe Zahlenaffinität und Fähigkeit, komplexe Sachverhalte verständlich darzustellen
- Proaktive, lösungsorientierte Persönlichkeit mit Teamgeist und Kommunikationsstärke
- Fliessende Deutsch- und Englischkenntnisse

Das bieten wir

Work-Life-Balance
Wir bieten flexibles Arbeiten an 4,5 Tagen die Woche, mehr als 30 Tage frei im Jahr und 1 Tag pro Woche im Mobile Office zu arbeiten.

Verpflegung
Kulinarik wird bei uns groß geschrieben, frisch zubereitetes Essen in unserer Kantine macht es für unsere Mitarbeitenden erlebbar.

Mobilität
Mit unserem Fahrkostenzuschuss, der guten Anbindung an den ÖPNV sowie ausreichend Parkplätzen für Auto und Fahrrad sind unsere Mitarbeitenden mobil.

Berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
Bei uns erwarten dich berufliche Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Umfeld. Mit unserem Schulungscampus bieten wir vielfältige Weiterbildungsangebote und regelmäßige Schulungen.