

Bezirksleiter (m/w/d) – Foodservice / Gastronomie für Oberfranken und nördliche Oberpfalz

Du kennst die Gastronomie, verstehst deine Kunden und hast Lust, dein eigenes Gebiet aktiv weiterzuentwickeln? Dann erwartet dich bei uns eine Außendienstrolle mit viel Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum. Als Bezirksleiter bist du nah an unseren Kunden, erkennst Potenziale vor Ort und entwickelst dein Gebiet mit unternehmerischem Blick weiter. Dabei geht es um mehr als klassische Kundenbetreuung: Wir suchen eine Persönlichkeit, die gerne rausgeht, Chancen sieht und Dinge ins Rollen bringt – mit Verkaufstalent, Eigeninitiative und echtem Interesse an unseren Kunden.

Hügli
Nahrungsmittel
GmbH
Güttlingerstrasse 23
78315 Radolfzell

Vertragsart
Pensum
Stellenantritt
Sprache

Unbefristet
100%
ab sofort
Deutsch

Hast du noch Fragen?



Cédric Martin
Talent Acquisition Specialist
+41 58 326 3187

Online Bewerben



Alle Details findest du online sowie die Möglichkeit dich direkt zu bewerben.

Deine Aufgaben

- Du entwickelst dein Verkaufsgebiet aktiv weiter und übernimmst Verantwortung für die Kunden- und Umsatzentwicklung in deinem Bezirk.
- Du bist nah am Kunden: Ein wesentlicher Teil deiner Woche findet direkt vor Ort bei unseren Kunden statt – im persönlichen Austausch mit Küchen, Betrieben und Entscheidern.
- Du baust bestehende Kundenbeziehungen weiter aus und gewinnst neue Kunden und Geschäftspotenziale hinzu.
- Du erkennst Bedürfnisse und Verkaufschancen und entwickelst daraus passende Lösungen für deine Kunden.
- Du planst deine Kundenbesuche und Aktivitäten selbstständig und strukturierst dein Gebiet effizient.
- Du beobachtest Entwicklungen im Markt und nutzt deine Erkenntnisse, um neue Potenziale zu erschließen.
- Du arbeitest eng mit Handel, Key Account Management und Innendienst zusammen und sorgst dafür, dass Chancen gemeinsam genutzt werden.
- Du denkst Vertrieb ganzheitlich: Entscheidend ist für dich nicht, über welchen Weg ein Kunde bestellt, sondern wie wir ihn gemeinsam entwickeln und langfristig erfolgreich betreuen können.
- Du bringst neue Ideen ein, hinterfragst bestehende Vorgehensweisen und gestaltest Veränderungen und neue Vertriebswege aktiv mit.

Das bringst du mit

- Du bist gerne unterwegs, gehst offen auf Menschen zu und kannst andere für deine Ideen gewinnen. Gleichzeitig arbeitest du selbstständig und übernimmst Verantwortung für deine Ergebnisse.
- Erfahrung im direkten Kundenkontakt und Freude am Verkaufen, Beraten und Netzwerken
- Einen Hintergrund in Gastronomie, Gemeinschaftsverpflegung, Catering oder Hotellerie – alternativ Erfahrung im Foodservice-Außendienst
- Erfahrung als Küchenleiter, stellvertretende Küchenleiter, Sous Chef, Betriebs- oder Cateringleiter ist ebenfalls eine spannende Grundlage für den Einstieg
- Eine strukturierte, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Verbindlichkeit und ein gutes Gespür für unterschiedliche Kunden
- Unternehmerisches Denken und den Anspruch, dein Gebiet nicht nur zu betreuen, sondern aktiv weiterzuentwickeln
- Offenheit für Veränderungen, neue Vertriebswege und die Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Vertriebspartnern

Das bieten wir



Berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Bei uns erwarten dich berufliche Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Umfeld. Mit unserem Schulungscampus bieten wir vielfältige Weiterbildungsangebote und regelmäßige Schulungen.



Gesundheit

Mit HANSEFIT können alle Mitarbeitenden Angebote für Sport-, Freizeit- & Wellnessangebote in ganz Deutschland nutzen. Zusätzlich bietet unser JobRad die Möglichkeit, umweltfreundlich und fit mobil zu bleiben



Firmenevents

Vielseitige Firmenevents sorgen für eine tolle Gemeinschaft und eine familiäre Arbeitsatmosphäre.



Faire Löhne und Sozialleistungen

Unsere attraktiven finanziellen Zusatzleistungen umfassen betriebliche Altersvorsorge, Urlaubsgeld, Jahressondervergütung, Mitarbeiterbeteiligung und Jubiläumszahlungen.